



Die GOTEC Group ist als international agierendes, innovatives Unternehmen in den Bereichen Oberflächenbeschichtung, Kunststoffspritzguss, Metallverarbeitung und Maschinenbau ein strategischer Partner der weltweiten Automobilindustrie. Auf unserem Expansionskurs halten wir ständig Ausschau nach engagierten Talenten und erfahrenen Experten. Aktuell suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n:

## Business Development Manager, Kunststoff (m/w/d)

Standort: Breitungen

### Ihr Profil:

Dass Sie eigenverantwortlich und unternehmerisch denken und handeln, sich selbst gut organisieren können und ein motivierter, pragmatischer Teamplayer mit „Hands-on“-Mentalität und „Can-Do“-Attitüde sind, der mit den gängigen Office-Produkten bestens vertraut ist, setzen wir voraus. Darüber hinaus erwarten wir speziell von Ihnen:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium
- Idealerweise erste Erfahrung im Automotive-Umfeld
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Aufgabengebiet
- Ausgeprägtes technisches und kaufmännisches Verständnis
- Gute Kenntnisse im Projektgeschäft und Vertriebsprozessen
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft

### Ihre Aufgaben:

Wenn Sie sich täglich den spannenden Herausforderungen der Automotive-Branche stellen möchten und Sie auch in stressigen Situationen einen kühlen Kopf bewahren, warten nach intensiver Einarbeitung folgende Tätigkeiten auf Sie:

- Eigenverantwortliche Akquise von Neukunden für den Bereich Kunststoffspritzgussteile Automotive, allgemeiner Fahrzeugtechnik, Elektrotechnik, Medizintechnik und anderer technischer Branchen
- Erstellen von Marktanalysen, Ideenfindung, Evaluierung von neuen Technologien, neuen Lieferanten, Märkten, gegenwärtigen und zukünftigen Markt- und Kundenanforderungen
- Identifizierung von neuen Geschäftsmöglichkeiten und Kundenpotenzialen
- Selbstständige Planung und Durchführung von kundenspezifischen OEM-/OES-/AFTM-Projekten unter Berücksichtigung der Kunden-Anforderungen
- Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Kunden sowie die Erstellung von Angebots- und Vertragsunterlagen
- Zentraler Ansprechpartner für eigene Kundenbereiche sowie interner Fachabteilungen

### Wir bieten:

Bei GOTEC erwarten Sie abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeiten in einem dynamischen Team mit flachen Hierarchien, sowie exzellente berufliche Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten. Selbstverständlich stellen wir Ihnen einen modernen Arbeitsplatz samt aktueller technischer Ausstattung zur Verfügung und bieten Ihnen darüber hinaus ein attraktives Gehaltspaket an.

Machen Sie jetzt den entscheidenden Karriereschritt und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: [info-br@gotec-group.com](mailto:info-br@gotec-group.com)